

UN·E CHARGE·E D'AFFAIRES

NOUS SOMMES

La SEM Soleil est une structure détenue majoritairement par le SIEL-Territoire d'Énergie et le SYDER pour développer les énergies renouvelables : photovoltaïque, méthanisation et éolien. Le champs d'action de la SEM Soleil concerne :

- Sur le département de la Loire : tous les acteurs avec lesquels le SIEL-TE n'a pas la possibilité juridique de travailler : entreprises et acteurs privés et parapublics (bailleurs sociaux)
- En dehors de la Loire : tous les acteurs, publics et privés, sous réserve d'un accord avec le Syndicat d'Énergie du département concerné et/ou la SEM Energies locale si elle existe.

La SEM Soleil intervient dans toute les phases d'un projet EnR : prospection, développement, réalisation, exploitation. Elle a vocation à investir dans les projets, seule ou avec d'autres partenaires. Elle propose aux acteurs privés des formules de tiers-investissement.

Pour le développement et l'exploitation des projets, elle s'appuie sur des compétences externes : SIEL-TE et des AMO/Bureaux d'études avec lesquels elle a développé des partenariats.

La gouvernance de la SEM Soleil est constituée d'un Conseil d'Administration présidé par un élu (désigné par le Bureau du SIEL-TE). Les projets proposés sont analysés au niveau technico-économique par un comité d'engagement et d'investissement avant validation par le CA.

Dans la perspective d'un partenariat renforcé avec le SYDER, la SEM SOLEIL souhaite recruter aujourd'hui un·e Chargé·e d'Affaires.

VOTRE MISSION

Rattaché·e à la Directrice développement, vous assurez les missions suivantes :

- Prospector pour développer de nouveaux projets : PV, méthanisation, éolien et autres ENR
- Coordonner les études, élaborer des plans d'affaires et proposer des offres aux prospects
- Suivre les projets en cours de réalisation : demandes d'autorisation (étude d'impact- autorisation d'urbanisme etc.), plannings, respect des budgets
- Suivre les installations en exploitation en particulier sur le volet technique : reporting, contrôle, et assurer le suivi de certaines filiales et participations
- Rendre compte régulièrement de l'état d'avancement de la prospection, des projets, des problèmes rencontrés
- Participer à des événements EnR : salons, groupes de travail

VOTRE PROFIL POUR REUSSIR DANS CETTE MISSION

- Issu·e d'une formation de type Bac + 3 minimum, vous justifiez de 2 ans d'expérience en qualité de prospecteur foncier, développeur dans le domaine des EnR.
- Avant une formation, un diplôme, nous recherchons avant tout de la motivation, de l'enthousiasme, de la ténacité et un besoin vital de vraies rencontres et d'échanges fructueux sur le terrain.
- Vous êtes rodé·e au mode projet pour développer les opérations, et appréciez les aspects techniques des EnR
- Capable de négocier avec les prospects pour assurer le développement de nouveaux projets, tout en mesurant les risques

VOS CONDITIONS DE TRAVAIL

- Rémunération à négocier en fonction de l'expérience
- Poste de cadre, à temps plein en CDI avec une période d'essai de 3 mois renouvelable
- Poste basé dans les locaux du SIEL-TE. Une partie des missions est effectuée sur le terrain, dans le département de la Loire et les départements limitrophes.
- Déplacements : véhicule personnel avec remboursement des frais
- Télétravail : Possibilité de travailler 1 jour par semaine à l'issue de la période d'essai

Poste à pourvoir idéalement en septembre

Pour tout renseignement, s'adresser à Fabienne SOULIER n°07 88 85 66 39

Adresser candidature, lettre de motivation OBLIGATOIRE + CV avant le 23 juin 2025 à recrutement@siel42.fr

Jury de recrutement prévu le 10 juillet 2025 matin